

## รายงานการเข้าพบผู้นำเข้าและนักธุรกิจ

วันที่: ๔ ตุลาคม ๒๕๕๔

ผู้นำเข้า/

นักธุรกิจ: Mr. Nicolas Hottlet, Managing Director

บริษัท: Hottlet International Agencies

### สรุปสาระการหารือ

๑. บริษัทเป็น trader และ agency ในการนำเข้าสินค้าอาหารกระป๋อง ผลไม้แห้ง น้ำผลไม้ กากน้ำตาล และ preserved food ให้กับบริษัทของเบลเยียมอื่นๆ รวมทั้ง ส่งออกต่อไปยังประเทศอื่นๆ โดยตลาดส่วนใหญ่จะอยู่ในกลุ่ม Benelux ยกเว้น ในกรณี ปลากระป๋อง จะส่งไปยัง แอฟริกา และยุโรป ตะวันออก ซึ่งปกติจะนำเข้าปีละ ๘๐๐ - ๑๐๐๐ คอนเทนเนอร์ ต่อปี

๒. ปัจจุบันได้นำเข้าสินค้าเข้าจากไทย ได้แก่ ปลาทูนา และ ปลาซาร์ดีนกระป๋อง สับปะรดกระป๋อง น้ำผลไม้เข้มข้น ข้าวโพดอ่อนกระป๋อง ส่วนการนำเข้าจากประเทศอื่นๆ เช่น อินเดีย อินโดนีเซีย เอกวาดอร์ และเปรู เป็นต้น ทั้งนี้ การสั่งซื้อสินค้าจากไทยเริ่มลดลงด้วยเหตุผลด้านราคาเป็นหลัก เนื่องจากบริษัทเป็น trader ดังนั้นเงื่อนไขเรื่องราคาเป็นสิ่งสำคัญควบคู่กับคุณภาพ

๓. ปัญหาการค้ากับไทย: บริษัทให้ความเห็นว่าโดยทั่วไปสินค้าไทยไม่มีปัญหาเรื่องคุณภาพสินค้า อย่างไรก็ตาม ปัญหาที่พบในปัจจุบัน ได้แก่

- ปัญหาด้านภาษีนำเข้า โดยเฉพาะปัญหา Anti-dumping duty กับสินค้าข้าวโพดหวาน กระป๋อง
- ปัญหาราคาสินค้าสูง โดยเฉพาะสับปะรดกระป๋องในช่วงหน้าร้อน

### ข้อมูลติดต่อของบริษัท

Hottlet International Agencies

Mechelsesteenweg 57, 2540 Hove, Belgium

Tel: +32 3 455 1861

Fax: +32 3 455 0272

Email: [info@hottlet-agencies.be](mailto:info@hottlet-agencies.be)

Website: [www.hottlet-agencies.be](http://www.hottlet-agencies.be)

